



# Fabián Velásquez

EJECUTIVO DE VENTAS

## Sobre mí

Profesional en ventas con más de 20 años de experiencia en cierres de ventas B2B y B2C, enfocado en la satisfacción del cliente y el cumplimiento de objetivos. Hábil en la negociación y con capacidad comprobada para generar relaciones duraderas con los clientes y aumentar la rentabilidad.

## Experiencia laboral

### Marketing Digital

Asesor de Marketing Digital Independiente | Agos 2015 - Presente

- Creación de paginas web interactivas
- Desarrollo de tarjetas de presentación digitales
- Implementación de tiendas virtuales.

### Ejecutivo de Ventas Senior en Zona Libre de Colón

Agente Viajero de Saks Zona Libre S.A. | May. 2000 - Sept 2010

- Actualización de portafolio de clientes de la empresa.
- Incremento de portafolio de clientes hasta en un 120%
- Gestión de ventas y cobros.
- Gestión de venta y cobros en: Colombia, Ecuador, Aruba.

### Gerente General - Tasador

Empresa Pana Empeños | Enero 1992- Abril 2000

- Tasador de Oro.
- Administración gerencial y de Personal.
- Ventas de oro y piedras preciosas.


## Datos académicos


### Universidad Técnica de Manabí


Estudios en Ingeniería Civil - Sin Terminar

### Academia Naval Jambelí

Estudios Secundarios Bachillerato.

 507 6598 0926

 fabianvelasquezponce25@gmail.com

 Hato Pintado calle 5ta N

## Más información

- Carné de conducir.
- Vehículo propio.
- Disponibilidad total.

## Idiomas

**Español**  
Nativo.

**Inglés:**  
Nivel medio

## Habilidades

Dominio del paquete Office  
Buena comunicación  
Resolución de problemas  
Espíritu comercial  
Técnicas de Negociación  
Cierre de Ventas  
Conocimiento de técnicas como  
UP SELLING y CROSS-SELLING